

深圳市英唐智能控制股份有限公司 关于战略合作框架协议的进展公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、战略合作框架协议基本情况

2016年6月18日，深圳市英唐智能控制股份有限公司（以下简称“公司”或“英唐智控”）在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）上披露了《关于签订战略合作框架协议的公告》。公司拟与深圳市大富科技股份有限公司（以下简称“大富科技”，证券代码300134）、深圳市华森科技股份有限公司（简称“华森科技”，证券代码835953）开展战略合作，各方通过在纵向的上下游产业链，横向的市场/客户资源等方面的合作，共享先进技术，创新商业模式，营造全新工业4.0生态圈，为智能终端、物联网、通信、新能源汽车等领域客户提供全系列产品与服务，真正做到“强强联手，合作共赢”。

二、战略合作进展情况

2016年8月2日，为充分发挥公司与大富科技在智能终端、智能家居、物联网、汽车电子等领域制造端与销售端的各自优势，进一步推动项目落地，公司与大富科技签订了《关于硬件代理销售的备忘录》。备忘录主要内容如下：

（一）合作方基本情况

合作方：深圳市大富科技股份有限公司

法定代表人：孙尚传

注册资本：652,800,000元

注册地址：深圳市宝安区沙井街道蚝乡路沙井工业公司第三工业区A1、A2、A3的101、A4的第一、二、三层

经营范围：研制、生产、销售、维护移动通信设备及其配件、数据通信设备及其配件、通信传输设备及其配件、电源产品及其配件、无线通信设备及其配件、宽带多媒体

设备、终端设备及其配件、安防设备及配件；承接系统集成工程（不含限制项目）；滤波器、合路器、分路器、隔离器、耦合器、微波元器件及金属件表面喷粉的研发、生产与销售；从事计算机辅助设计、辅助测试、辅助制造、辅助工程系统及其他计算机应用系统的研发（法律、行政法规、国务院决定禁止及规定在登记前须批准的项目除外）；国内贸易（不含专营、专控、专卖商品）；从事货物、技术进出口业务。从事产业发展战略规划和产业政策相关领域的研究；提供产业经济管理项目咨询服务；经济市场调研。

大富科技的主要财务数据：

（单位：元）

项目	2016年3月31日	2015年12月31日
总资产	4,455,972,282.06	4,349,268,402.13
净资产	2,573,389,110.73	2,551,539,202.98
项目	2016年3月31日	2015年12月31日
营业总收入	571,142,421.25	2,060,760,425.03
归属于母公司的净利润	23,894,221.73	96,035,192.68

（二）硬件代理销售合作备忘录

1、合作内容

英唐智控：在面向智能终端、智能家居、新能源汽车等领域的，以电子元器件为代表的通用件分销业务方面具备领先优势。一方面，英唐智控在上述领域拥有丰富的下游客户群体；另一方面，通过分销平台对客户需求的分析和聚合，英唐智控有能力将零散需求集中并整合为批量的通用件需求；

大富科技：在智能终端、智能家居、物联网、汽车电子零部件方面具备匹配全球一流品牌的领先技术、优势工艺、高端品质、丰富的产品线，利用这些技术和工艺，大富科技有能力提供精密机电零部件产品定制，并将其中部分产品进行标准化，通过规模优势进一步降低成本。

双方充分利用上述互补优势，共同对大富科技制造的部分零部件产品开展标准化定义，定义和开发完成后，将这些标准件和大富科技的部分定制件在英唐智控的分销平台上向下游客户全面推广。

第一阶段定义和开发的产品包括但不限于下属产品：

1) USB 3.1 Type C 连接器；

- 2) PCBLess 摄像头模组;
- 3) 导电布;
- 4) 石墨散热片、石墨烯粉体;
- 5) RFID 标签、滴滴尿布;
- 6) 智能 LED 灯。

2、合作方式

(1) 线上合作

双方共同完成产品定义、标准设定、定价；大富科技负责按照定义和标准进行产品开发和生产；英唐智控负责完成大富科技的供应商资质审核，完成审核后在其线上分销平台推出上述产品并实施推广，大富科技生产出的上述通用件产品通过英唐智控的线上分销平台销售给客户。

双方将紧密合作，预计在本备忘录签订后一个月之内，完成英唐智控线上分销平台对大富科技的供应商资质审核。

英唐智控代理销售大富科技产品的主要条款如下，具体内容以后续签订的代理销售协议为准：

- 1) 代理方式：非独家；
- 2) 代理费用：销售额的 3‰~8‰；
- 3) 结算方式：以后续签订的代理销售协议约定为准。

(2) 线下合作

大富科技向英唐智控提供期望通过英唐智控线下销售渠道进行销售的产品规格、参数、竞争优势等信息，英唐智控审核通过后，负责在其线下销售渠道对口的客户群体进行推广。客户完成对大富科技产品、产线及供货能力等核准后，通过英唐智控渠道采购大富科技产品。大富科技负责完成产品的样品提供、小批试制及量产供货。

线下销售渠道的供应商审核由英唐智控渠道的客户对大富科技进行，英唐智控将紧密配合其客户的审核工作。

英唐智控代理销售大富科技产品的主要条款如下，具体内容以后续签订的代理销售协议为准：

- 1) 代理方式：非独家；
- 2) 代理费用：视销售的具体产品、客户等情况，在后续签订的代理销售协议中约定；
- 3) 结算方式：以后续签订的代理销售协议约定为准。

3、其他约定

双方将紧密合作以推动本备忘录合作内容的完成。后续合作细节事项，双方将进一步协商，于完成商务谈判后，分别签署合作协议。

三、合作备忘录签订对上市公司的影响

根据公司与大富科技签订的《关于硬件代理销售的备忘录》，双方将基于各自优势，围绕着公司产业互联网平台（S2S—system to system 平台，它包括了 UAS（基于 SAAS 的企业集成管理系统）、B2B、金融、物流、政务服务等等）对定制件实现标准化与产品线扩充开展合作。通过该项合作，将有利于进一步完善公司产业互联网平台定制模块的功能，增强公司给予定制化原厂这一端口所提供的服务与连接的能力，进一步实现公司以垂直化电子信息全产业链为基础，建立了以电子信息产业互联网平台为核心的发展战略。

1、增强产业互联网平台中 B2B 模块功能

通过与大富科技合作，共同对大富科技制造的部分零部件产品开展标准化定义，并将这些标准件和大富科技的部分定制件在公司 S2S 平台上向下游客户全面推广和销售，从而完成公司产业互联网平台对定制化产品从标准化到推广、销售直至通用化的一次全流程，此次合作对实现产业互联平台定制化产品和原厂新产品的标准化到通用化的功能具有重要意义。

2、对扩展公司产品线具有重要意义

大富科技作为一家优秀的定制化产品方案及产品的提供商，将其引入公司的电子信息产业互联网平台，一方面有利于公司扩展平台的定制化产品线；另一方面有助于提高公司线上及线下产品的类型及层次进而增厚公司基础利润，为公司战略的阶段性实施夯实基础。

四、风险提示

1、本次项目合作尚未确定具体的合作条款，有待双方就合作细节进一步协商，本次项目合作尚具有不确定性。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

2、本次项目合作不构成关联交易，亦不构成重大资产重组。

五、备查文件

1、《关于硬件代理销售的备忘录》。

深圳市英唐智能控制股份有限公司

董 事 会

2016年8月3日