

深圳市英唐智能控制股份有限公司

关于公司签订合作协议的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

特别提示：

本次合作事项存在授权期限风险、技术支持风险、市场风险、生产风险等其他风险，具体请见本公告“六、本次合作事项的风险提示”，敬请广大投资者注意投资风险。

一、签订合作协议基本情况概述

为推进公司在半导体行业的发展，加快进入车载显示领域赛道，深圳市英唐智能控制股份有限公司（以下简称“公司”）与Synaptics Incorporated（NASDAQ: SYNA.O，以下简称“Synaptics”或“新思”）签订合作协议，双方利用各自品牌及资源优势，拟在新思的A款DDIC（车载显示驱动芯片，Display Driver Integrated Circuit）产品展开合作。新思将其持有的A款DDIC在中国境内的生产、供应链及销售权授予许可给本公司及全资子公司深圳市华商龙商务互联科技有限公司（以下简称“深圳华商龙”），授权期限10年。

本次授权预计需支付的相关费用不会超过公司最近一期经审计净资产的10%。根据《深圳证券交易所创业板股票上市规则》《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第7号——交易与关联交易》《公司章程》等相关规定，本次合作事项无需提交董事会、股东大会审议。

本次合作事项不存在同业竞争，不构成关联交易，也不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。

二、项目合作背景介绍

Synaptics业务主要面向智能手机、平板电脑、个人电脑、和其他电子设备（包括汽车设备）市场，Synaptics是公司优质上游供应商，公司代理Synaptics产

产品线多年，代理的相关产品主要应用于汽车相关行业。基于双方良好的合作基础及各自的商业判断，公司与Synaptics签订《合作协议》，就车载显示领域的DDIC展开合作。

Synaptics 公司的 A 款 DDIC 芯片主要用于车载显示驱动 IC，功能为通过对屏幕亮度和色彩的控制实现图像在屏幕上的呈现，是汽车显示面板必不可少的主要控件。

如获得新思 A 款 DDIC 的生产、供应链及销售授权，公司将利用自身品牌及深耕多年的分销渠道优势，自行搭建供应链体系，进行该款产品的制造、销售，有望为公司带来新的业绩增长点，也是公司向上游半导体转型战略迈出的坚定有力的一步。如后续双方合作情况稳定，效果良好，双方视情况就车载显示驱动 IC 进行更深入的合作。

三、合作对方基本情况

名称：Synaptics Incorporated（新思公司）

企业性质：注册于美国特拉华州的股份公司，Synaptics于2002年在NASDAQ 首发上市，证券代码：SYNA.O

公司注册号：3348407

注册地址：美国特拉华州

首席执行官兼董事长：Michael E. Hurlston

已发行总股本：39,395,760股

Synaptics与公司不存在关联关系。

Synaptics Incorporated是全球领先的定制人机界面产品解决方案开发商和供应商，该公司使人们能够更轻松、更直观地与各种移动计算、通信、娱乐和其他电子设备进行交互。该公司目前从智能手机、平板电脑、个人电脑、和其他电子设备（包括汽车设备）的市场中获得收入，这些电子设备具有定制的人机界面解决方案。

四、合作协议的主要内容

（一）Synaptics（授权许可方）授予公司及深圳华商龙（被许可方）在协议有效期内就Synaptics的A款DDIC产品进行生产和供应链整合，向位于中国大陆的客户进行销售，产品的授权期限：十年。公司按照协议约定支付相关费用。

（二）本协议自双方签署后生效，有效期十年。

（三）本产品的生产、供应链和销售权是独家许可，但是以下两种情形许可方保留相关制造销售权：（i）用于京东方科技集团有限公司及其附属公司的现有设计项目；（ii）只要产品的最终客户位于中国大陆以外，许可方保留自己的供应链制造权。

（四）许可方对被许可方提供支持服务，被许可方在指定晶圆代工厂进行生产，但经许可方同意，在不触犯第三方专利权利时，可自行构建前端、后端制造及供应链体系，被许可方应全权负责供应链关系的管理。

（五）许可方和被许可方均同意考虑超出本协议预期的未来合作，与此类合作相关的条款和条件将进一步协商。

（六）根据本协议向被许可方提供的所有可交付成果，知识产权均归许可方所有。

（七）本协议项下的许可技术和数据库，以及许可方根据本协议提供的任何特定的未公开信息，均为许可方的保密信息，未经许可方批准，不得向任何第三方披露保密信息。

（八）本协议受香港法律管辖，本协议引起的任何争议应根据香港国际仲裁中心（HKIAC）当时的仲裁规则，通过仲裁解决。仲裁程序中使用的语言应为英语，仲裁裁决为最终裁决，对本协议各方均具有约束力。

五、对公司的影响

根据公司业务布局的调整，新能源汽车、汽车电子材料及相关产品对公司分销业务板块的业绩贡献较大。长期来看，随着汽车智能化程度的不断提升，以及人们对汽车娱乐程度的需求多样化的趋势，每辆汽车搭载的屏幕数量将逐渐上升，车载显示尺寸越来越大，车载显示市场加速扩容，车载DDIC（显示驱动芯片）、TDDI（触控与显示驱动芯片）也将会迎来增长。

公司通过取得Synaptics关于A款DDIC产品的生产、供应链及销售权，获得授权后，公司可以自行搭建供应链体系，进行该款产品的制造、销售，有助于拓展公司业务，布局汽车行业的车载显示驱动领域，且此产品在国内终端客户与公司分销业务的客户重叠度高，公司将利用自身品牌资源及分销服务能力，取得新的利润增长点。

公司将设立项目公司独立运营该项目，本次合作有利于帮助公司积累半导体产业链运营经验，包括产品设计研发、上游原材料采购、产品代工、后端封测、自有品牌建设、团队组建及培育等经验，为后续的产业布局进一步夯实基础。

同时，公司与Synaptics将视本次合作情况进一步寻求在汽车显示相关领域的其他合作机会，为拓展汽车电子业务打下更坚实的基础，为公司带来新的业绩增长点，为全体股东创造更大价值。

六、本次合作事项的风险提示

(1) 授权期限风险：公司作为被许可方，取得的是许可方（Synaptics）在一定时期内关于A款DDIC产品的制造、供应链及销售权，因中美贸易摩擦近年带来的限制政策，尽管此产品目前并不属于美国限制的先进制程有关产品，但在授权期限内如因两国政策原因对合作双方或此款产品采取限制措施，约定的10年授权期限存在被中断的可能性；

(2) 技术支持风险：公司在相关产品制造方面的基础薄弱，一定时期内由新思为公司提供技术支持，如在此期间内，公司未能实现技术、供应链、制造以及市场的有效融合，对未来产品的制造及销售也存在一定的影响；

(3) 生产风险：公司取得A款DDIC产品数据后，将通过指定的代工厂或者寻求满足条件的其他代工厂资源生产成品。如公司不能实现显示驱动芯片产品前后端制造资源的快速对接，或相关产品生产进度滞后，相关产品生产数量不能匹配客户订单需求，也会对产品的生产销售带来不利影响。

(4) 市场风险：车载显示市场的扩容，主要来自于汽车市场的需求增长及智能化程度的提升，如因车载市场对有关产品的需求升级，双方不能在此款产品进行下一阶段的开发或更新，可能存在公司失去部分客户订单，产品销售不

及预期的风险。

双方本次的合作尚需一定的过渡期间，预计对公司2023年度业绩不会造成重大影响，同时相关业务的实际运营情况能否达到预期尚存在不确定性，提醒广大投资者注意投资风险。

七、备查文件

《合作协议》

特此公告。

深圳市英唐智能控制股份有限公司

董 事 会

2023年4月28日